



Recruiter (m/w/d) Goldsucher in der Bankenmetropole Frankfurt

Wir lassen Dich natürlich nicht nach Gold schürfen, sondern sehen in Dir einen Entdecker hochqualifizierter und befähigter Kandidaten aus der Arbeitswelt, für die wir die passende Karriereleiter bereitstellen. Wir sind ein junges und engagiertes Unternehmen für die Vermittlung von Fach- und Führungskräften mit gesundem Wachstum.

Zur zeitnahen Verstärkung unseres Frankfurter Teams suchen wir:

Recruiter (m/w/d) Goldsucher in der Bankenmetropole Frankfurt

Das wird Dein Verantwortungsbereich:

- Nach Deiner professionellen Einarbeitung übernimmst Du eigenverantwortlich die Identifizierung und Profilierung von geeigneten Bewerber/-innen, unterstützt durch Active Sourcing bei XING, LinkedIn und unserer eigenen umfangreichen Datenbank.
- Von der Erstansprache über die Durchführung der Interviews bis zur Terminkoordination bei unseren Kunden begleitest Du die Bewerber/-innen.
- Du entwirfst kreative und anspruchsvolle Stellenausschreibungen und stufst den Topkandidaten anhand ausgewählter Entscheidungskriterien passend ein.
- Anschließend sichtest du die Bewerbungsunterlagen, kontaktierst den Kandidaten und begeisterst diesen für die neu zu besetzende Position.
- Du gestaltest und erstellst aussagefähige Bewerberprofile für die Präsentation beim Kunden.
- Neben Deiner fachlichen Kompetenz zeichnen Dich Freundlichkeit, eine gute Rhetorik sowie sicheres Auftreten aus.



Das bist Du:

In unserem Unternehmen steht der Mensch im Mittelpunkt. Bei flacher Hierarchie fördern wir Deine Fähigkeiten und erwarten dafür Engagement und Teamgeist.

Wir sehen Dich als charismatische Persönlichkeit mit Entwicklungspotential. Zu deinen Softskills gehören Empathie, Begeisterungsfähigkeit und Lösungsorientierung.

- Am Besten passt Du zu uns, wenn Du bereits praktische Erfahrung als Personaldienstleistungskaufmann (m/w/d) oder als ausgebildeter Personalfachkaufmann (m/w/d) sammeln konntest.
- Ein abgeschlossenes oder vergleichbares Bachelor Studium mit Schwerpunkt Personalwesen qualifiziert Dich zusätzlich für weitere Aufgaben in unserem Unternehmen.
- Aufgrund unserer internationalen Ausrichtung setzen wir sehr gute Kenntnisse der englischen Sprache in Wort und Schrift voraus.
- Leidenschaft und Energie für Deinen Job sowie exzellente zwischenmenschliche Fähigkeiten, Kommunikationsstärke und unternehmerisches Denken gehören zu Deinen Stärken.
- Auf Grund Deiner analytischen Fähigkeiten und betriebswirtschaftlichen Denkweise reagierst du flexibel auf Veränderungen und Anpassungen in Arbeitsprozessen und erlebst diese als Herausforderung.
- Es erwartet dich ein hohes Maß an Entscheidungsfreiheit innerhalb einer Unternehmenskultur, bei der aktive Impulse erwünscht und gute Stimmung alltäglich sind.

Warum BS Wutow:

- **Teamegeist und Expertise:** Fühl Dich in unserem ambitionierten Recruiting-Team wohl und lasse Dich von der positiven Stimmung mitreißen.
- **Onboarding und Einarbeitung:** Während der umfangreichen und gründlichen Einarbeitungsphase nehmen wir uns die Zeit, Dir unsere Arbeitsabläufe und Denkweise näherzubringen.
- **Verantwortung und Entwicklungsperspektive:** Bei uns darfst Du Projekte vorantreiben, Prozesse neu gestalten und Entscheidungen treffen, um so Dein Arbeitsumfeld aktiv und nachhaltig zu beeinflussen.
- **Moderne Unternehmenskultur in bester Lage:** Freu Dich auf einen unbefristeten und zukunftssicheren Arbeitsplatz in Vollzeit und bester, citynaher Lage. Leistungsorientierte Bezüge in Kombination mit unseren Prämienmodell runden unser Angebotspaket ab.

Wenn Du Dich in diesem Profil wieder erkennst, freuen wir uns auf Deine aussagefähige Bewerbung.

Referenz-Nummer: 405565A15191



Ihr Ansprechpartner:



Seyran Demir
Senior Key Account Managerin

BS Wutow GmbH
Eschersheimer Landstraße 6
60322 Frankfurt am Main

Telefon: +49 69 90550490
Telefax: +49 69 905504920

bewerbung@bs-wutow.de
bs-wutow.de

