



Senior Market Development Manager (m/w/d)

Unser Kunde ist ein internationaler Logistikdienstleister mit weltweiter Präsenz und einem ausgewogenen Kundenportfolio aus diversen Branchen.

Für dieses Unternehmen suchen wir im Rhein-Main-Gebiet zum nächstmöglichen Zeitpunkt die ideale Besetzung für die Position:

Senior Market Development Manager (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Im Rahmen Ihrer Tätigkeit als Senior Market Development Manager (m/w/d) verantworten Sie die Identifizierung von potentiellen Neukunden sowie Weiterentwicklung und Ausbau von bestehenden Kunden
- Ansprache der Neukunden und Aufbau einer Geschäftsbeziehung durch Nutzung verschiedener Vertriebskanäle
- Beratung der Kunden und Entwicklung von Konzepten zum Outsourcing
- Weiterentwicklung von Service und Angebot entlang der Marktanforderungen / Marktveränderungen
- Generierung von Ausschreibungen und Prüfung auf Bearbeitungsrelevanz
- Führung der Kunden durch den Ausschreibungsprozess
- Analyse der Buying Center und Entwicklung von USP für die Angebote
- Zusammenarbeit mit Solution Design Managern und Real Estate Research
- Abstimmung der Tender und Angebote mit dem Management
- Tendermanagement, sofern erforderlich
- Management der Vertriebsprozesse vom Erstkontakt bis zum Abschluss



- Erstellung von Angebotskonzepten und deren Vorstellung beim Kunden inkl, finaler Verhandlung
- Begleitung der Vertragsgespräche mit den Kunden

Ihr Profil:

- Idealerweise verfügen Sie über ein Studium der Logistik oder ein vergleichbares Studium / Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung in der Zielbranche im Bereich Einkauf, Supply Chain Management, eCommerce oder Logistik
- Oder 5+Jahre Erfahrung bei einem Logistikdienstleister mit relevantem Marktanteil in der Zielbranche
- Gute Kenntnisse des deutschen Kontraktlogistikmarktes und eCommerce Logistics
- Vertriebliche Erfahrungen und offene, positive Kommunikation
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Mobilität und Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- Beherrschung relevanter Office- und Kommunikationstools
- Hohe Motivation und Identifikation
- Guter Teamspirit

Ihre Vorteile:

- Modernes Arbeitsumfeld
- Spannende Aufgabengebiete und abwechslungsreiche Arbeitsatmosphäre
- Nette Kollegen und interessante Aufgaben
- Sehr gute Entfaltungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege
- Kontinuierliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Mitarbeit in einem stark expandierenden Unternehmen

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der folgenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 406010A22737

Ihr Kontakt:

BS Wutow GmbH
Eschersheimer Landstraße 6
60322 Frankfurt am Main

Telefon: +49 69 90550490

bewerbung@bs-wutow.de
bs-wutow.de

